

## Beneficios de la Tercerización de procesos

Nearshoring atraería 60 mmdd



#Transporte

# Nearshoring atraería 60 mmdd a México

**Empresarios de la industria logística y de transporte de carga participaron en el webinar “Los beneficios de la tercerización de procesos: Nearshoring”, organizado por ELAM-FAW**

### POR ARANZA BUSTAMANTE

En un contexto en el que el nearshoring ha tomado protagonismo, México tiene una gran oportunidad, pues es un territorio con condiciones ideales para llevarse a cabo. Hay diversas ventajas de esta tendencia, sin embargo, también hay retos que deben ser atendidos, como el tema logístico, la falta de seguridad, la incertidumbre jurídica y la poca confiabilidad en el sistema eléctrico.

Estas fueron algunas conclusiones a las que llegaron empresarios y directivos a lo largo del webinar “Los beneficios de la tercerización de procesos: Nearshoring”, que se llevó a cabo el jueves 23 de noviembre.

El evento fue organizado por ELAM-FAW y en él los participantes exploraron los beneficios de las estrategias que se están impulsando en los sectores que movilizan mercancías desde y hacia México, así como a otras partes del mundo.

Participaron Esperanza Ortega Azar, presidenta de la CANACINTRA; Ernesto

del Blanco, presidente de Ensambladora Latinoamericana de Motores, ELAM, y líder de la producción y distribución de camiones pesados de la marca ELAM-FAW México; Mauricio Medina, director general de TIP México; Paul Sarrapy, presidente de la Asociación de Operadores Logísticos de México, y José Luis Garza, CEO de INTELCA, empresa financiera enfocada en impulsar pequeñas y medianas empresas.

De acuerdo con los ponentes, la tercerización de procesos puede optimizar costos, eficientar los procesos operativos, impulsar al talento local y la cercanía cultural, reducir tiempos de entrega en las industrias, así como mejorar la flexibilidad.

“Hace muchos años que el nearshoring se viene realizando en nuestro país con nuestros vecinos del norte (Estados Unidos) y los estados que están en la frontera, pero hoy hay oportunidades para expandirse al centro de la República, al Bajío y a otras regiones”, afirmó Esperanza Ortega.

La presidenta de la CANACINTRA añadió que uno de los principales retos que enfrenta México es el tema logístico (trans-

porte de carga), la falta de seguridad, la incertidumbre jurídica y la poca confiabilidad en el sistema eléctrico.

### Casos de éxito

Asimismo, los integrantes del webinar compartieron algunas de sus experiencias y casos de éxito de las empresas líderes en



la implementación de la tercerización y el nearshoring.

“Nosotros que fabricamos camiones en México vemos unos resultados que ya son abrumadores. En 2007 y 2008 se dio uno de los mayores booms que ha habido en venta de camiones que ya ha sido superado por mucho en este 2023. En un futuro muy cercano esto va a seguir avanzando y vamos a tener que apostar mucho por el transporte terrestre, comentó Ernesto del Blanco.

El presidente de ELAM-FAW señaló que las oportunidades que vienen para México en el tema del nearshoring son monumentales, por lo que deben ser aprovechadas: “Hay muchos retos, en el tema terrestre tenemos que invertir en infraestructura carretera”.

Actualmente ELAM-FAW apuesta por el transporte de carga y la sustentabilidad a través de combustibles más ecológicos como el gas natural y la electricidad. El primero, explica Del Blanco, es todavía más barato que el diésel.

Por su parte, Paul Sarrapy destacó algunas de las bondades que nuestro país tiene frente a otras naciones: “Nos tocó la ventaja de ser los vecinos del mercado más grande del mundo que es Estados Unidos, pero también tenemos a Canadá y otros países que gracias a los tratados de libre comercio que México tiene, pues podemos acceder a más de 53 diferentes países”, dijo.

Afirmó que su experiencia en la Asociación de Operadores Logísticos de México le ha hecho darse cuenta que el mayor reto es el tema de la infraestructura y la logística: la falta de almacenes para la manufactura y la falta de transporte.

Mauricio Medina, de TIP México, mencionó que se estima que gracias al impulso del nearshoring la inversión extranjera podría alcanzar los 60 mil millones de dólares, lo que equivale al 4% del Producto Interno Bruto (PIB), además de la generación de más de un millón de empleos.

“México se ha convertido en el principal importador de Estados Unidos. En 2018 China representaba el 21% de las importaciones y México era el 13%. Hoy en día nosotros representamos el 15% y China el 13%”, detalló.

Finalmente, José Luis Garza, CEO de INTELAP, señaló que México debe tratar en la generación de un verdadero Estado de Derecho que le dé garantía a las empresas transnacionales de que su inversión en México es segura.

“Yo empezaría por ahí antes de hablar de los beneficios del nearshoring. Me parece fundamental que las bases estén bien cimentadas: la democracia participativa, el Estado de Derecho, que las leyes se cumplan y que el Estado garantice la seguridad de todos”, concluyó.





**Los principales**

retos que enfrenta México tienen que ver con infraestructura y logística.

